

Вместо введения

Успех — не более чем технология

Успех — это не более чем технология. Постараюсь Вас в этом убедить. Успеху можно научиться, достаточно только захотеть. Его можно освоить, набивая собственные шишки, или просто вызубрить, как урок, а можно разыграть, как веселую, увлекательную игру, чем мы здесь и займемся.

С чего начинается успех? Как это ни парадоксально — с проблемы. Как утверждают классики маркетинга, проблема — это нереализованная возможность. Осознайте свою проблему, сформулируйте правильно, проанализируйте, и можно сказать, что Вы уже стали на путь успеха. Если Вы собираетесь искать работу, то перед Вами открывается множество возможностей. Эта книга поможет Вам получить то, чего Вы достойны.

Всякое успешное дело начинается с грамотного планирования. Об этом мы будем говорить дальше, а сейчас сформулируем задачи, которые нам придется решать. Итак, чего же мы хотим добиться, начиная поиск работы?

1. Конечно же, повысить свои доходы.
2. Улучшить условия труда.
3. Получить преимущество по сравнению с теперешним положением.
4. Создать плацдарм для успешной карьеры.
5. Реализовать себя в качестве профессионала.

Если Вы задумаетесь о своем будущем, то неминуемо окажетесь перед дилеммой: идти работать “на дядю” или создавать свое дело. Преимущества первого варианта очевидны: гарантированный заработок, стабильность, перспективы карьерного роста. Но недостатки также есть:

зависимость от работодателя, его стиля работы, порой даже капризов, ограничение уровня доходов (реально вы получаете не более 10% от того, что зарабатывается Вашим трудом), несвобода в распоряжении временем и даже потеря времени на переезд до рабочего места.

ВНИМАНИЕ!

Фактор времени имеет большое значение! Например, в современном городе затраты времени на дорогу на работу и обратно составляют в среднем 2 часа, иначе говоря – 25% (!) от рабочего времени. В течение недели Вы теряете на переезды целый рабочий день (10 часов)! Безусловно, если зарплата стабильна и не зависит от количества произведенного продукта, Вас не беспокоит такая потеря времени. Если же наоборот, то призадумайтесь над возможностью получить в свое распоряжение дополнительный рабочий день и заработать на 20% больше.

Второй вариант кое-кого может напугать риском и нестабильностью. Зато возможности не ограничены, можно успешно реализовать себя, заняться самообразованием, творчеством, семьей, наконец. Некоторые, поработав “на дядю” и даже достигнув в этом деле внушительных успехов, наконец понимают, что самореализоваться можно, только отправившись в “свободное плавание”, что истинная свобода дороже призрачной стабильности. Но это тема для отдельной книги, а сейчас вернемся к предмету нашего интереса – технике поиска хорошей работы.

Описанные в этой книге методики и алгоритмы помогут Вам выйти победителем из гонки за рабочими местами,

победить в суровой конкурентной борьбе. Не надейтесь, что противники будут действовать честно. Ставка высока — жизненный успех, поэтому будьте готовы к жесткой борьбе, в которой используются как честные приемы, так и не вполне... Вы найдете, что им противопоставить: описанные приемы помогут Вам преодолеть многие проблемные ситуации. Но тут кроется опасность, о которой Вы должны быть предупреждены.

ВНИМАНИЕ!

Главное — победить. С этим утверждением спорить не приходится. Но не забывайте, что всегда можно обмануть другого и никогда — себя. Используя специальные психологические приемы и манипулятивные техники, Вы сможете получить от жизни гораздо больше, чем могли бы рассчитывать.

Но никогда не забывайте, что оказаться не на своем месте — незавидная судьба. Вы сможете обмануть кадровика в фирме, создать несвойственный себе имидж, подняться выше, чем могли бы. Но гораздо труднее созданный имидж подтвердить эффективной и компетентной работой.

Это называется “оказаться не в своей тарелке” или “сесть не в свои сани”. “Запрыгнув” несколько выше, чем следовало бы на данный момент, Вы неминуемо рискуете — возникновением неприятностей на работе, потерей репутации и доходов, нервным срывом, депрессией и т.д. Когда Вы начнете осознанно возводить свою карьерную лестницу, старайтесь каждую последующую ступень строить на

крепкой основе. Иначе она рассыплется, как карточный домик.

Несколько непрошенных советов, или Как читать эту книгу

Эта книга начиналась с серии статей в отраслевом журнале, которые, благодаря высокому рейтингу посещаемости на сайте, показали мне, что тема востребована и нужна людям. Уже тогда ко мне начали обращаться знакомые, знакомые знакомых, незнакомые люди с просьбой помочь найти работу. Они оказали мне большую услугу — помогли отшлифовать алгоритмы и техники, которые Вы, уважаемый читатель, сможете теперь использовать для достижения собственного успеха.

Помогая этим людям, наблюдая за тем, как они применяют полученные знания на практике, мне удалось сделать очень интересный вывод. Достигает цели только тот, кто имеет достаточную мотивацию. Только серьезная работа над собой позволит Вам получить действительно впечатляющий результат. Алфред Ньюмен в свое время сказал: “Если бы Вам удалось надавать под зад человеку, виноватому в большинстве Ваших неприятностей, Вы бы неделю не смогли сидеть”. Это та горькая правда, которую нужно осознать, прежде чем начать делать что бы то ни было.

Вы, безусловно, добьетесь своего, но только в том случае, если будете планомерно работать над собой. В качестве примера мне хотелось бы рассказать о собственном опыте: использовании книги Дейла Карнеги “Как приобретать друзей и оказывать влияние на людей”, которая, безусловно, уже стала классикой. Многие люди говорили

мне: “Это не работает, это все ерунда и напрасная трата времени!”. Стоило подробно расспросить, как же они работают с книгой, оказалось, что, раз прочитав ее, они положили ее пылиться на полку. Лично мне эта книга помогла, работая в торговой фирме менеджером, за месяц сделать продажи в четыре раза выше, чем у коллег. Просто подобные вещи нужно читать по специальной методике.

Читать умеют все, но позвольте все же дать несколько советов по технике чтения именно этой книги, которые помогут Вам в совершенстве овладеть техникой быстрого и эффективного поиска работы.

1. Прочитывайте не больше одной главы в день: мозгу нужно время, чтобы обработать полученную информацию.
2. Не переходите к следующей главе, пока не отработаете на практике рекомендации предыдущей. Это, безусловно, отнимет некоторое время, но только так Вы добьетесь впечатляющего результата.
3. Прежде чем сделать что-либо, детально продумайте свои действия.
4. Отрабатывайте полученные навыки не только в реальных ситуациях, но и игровым методом с друзьями, самостоятельно перед зеркалом.
5. Если Вы уже имеете опыт поиска работы и собственное представление о технике освоения рынка труда, то читайте избирательно.
6. Внимательно изучите содержание: если Вы не совсем ориентируетесь в теме главы, вернитесь к ней.
7. Время от времени возвращайтесь к уже прочитанным главам, чтобы “освежить” в памяти их содержание.