

## ГЛАВА 14

# Поговорим о деньгах

Некоторые люди утверждают, что важность денег не стоит переоценивать. У таких людей, скорее всего, денег маловато. Иметь деньги гораздо приятнее, чем их не иметь. Мне нравится, когда у меня есть деньги. Я могу делать много такого, чего бы я никогда не смог делать, не имея ни гроша. Так что давайте не будем преуменьшать важность денег и радость от обладания ими. Если вы будете это делать, то у вас никогда не будет много денег.

**Деньги — это источник всех благ.**

**Айн Рэнд**

### Моя история

Вам может показаться странным, что я рассказываю свою историю только в главе, посвященной деньгам. Другие авторы рассказали бы свою историю гораздо раньше, чтобы вызвать у читателя доверие и дать повод читать книгу дальше. Но моя история основана на деньгах, поэтому я считаю наиболее закономерным рассказать ее здесь. Я начал свой личностный рост из-за денег, а точнее, из-за их недостатка. У каждого

есть свой мотивирующий фактор. Для кого-то это может быть физическое или интеллектуальное насилие, вес, развод, потеря работы или любой другой фактор. Моим мотивирующим фактором был недостаток наличных.

Учась в колледже, я работал телефонным оператором в Мускоге, Оклахома. После окончания колледжа я продолжал работать в этой компании, меня несколько раз повышали в должности и в целом я неплохо жил. Нельзя сказать, что я жил хорошо, но достаточно неплохо. Спустя десять лет я обнаружил, что занимаю должность, которая не приносит мне никакого удовольствия, и живу в городе, который мне абсолютно безразличен. Вскоре после банкротства моей фирмы другая компания предложила хороший пенсионный пакет многим менеджерам. Я с удовольствием принял предложение, упаковал вещи и направился в Оклахому. В те дни я основал свою собственную телекоммуникационную компанию, которая занималась продажей телефонных систем. У меня не было стартового капитала и я понятия не имел о том, что значит иметь собственный бизнес, зато знал, как продавать телефоны. Так что благодаря тяжкому труду, стремлению, мечте и помощи хороших людей моя компания выросла и стала процветать. Я начал получать высокие доходы и, наконец, понял, что означает быть финансово независимым.

Потом, из-за череды неудачных решений о найме новых работников, неуместного доверия некоторым сотрудникам, поворота в экономике, моего неудовлетворения телефонной индустрией в целом, личного желания сделать что-то еще в жизни и серии глупых ошибок, моя компания из процветающей превратилась в банкрота. Как основатель компании и президент, который с удовольствием ставил свое имя на всех своих товарах, я стал самым настоящим банкротом.

Грустная история, не правда ли? Неправда. Я заслужил свое банкротство. Я его создал. Я его заработал. Я сделал все, чтобы оно произошло. Те обстоятельства, которые привели к нему, были прямыми результатами моих действий. Я беру на себя полную ответственность за это. И хотя с финансовой точки зрения это было поистине ужасно, я все же утверждаю, что это лучшее, что когда-либо случилось со мной. Эта

неудача научила меня очень многому, я выучил больше, чем за все годы своего обучения, за все годы работы в корпоративном окружении. Я выучил уроки, которые стали основой моей ораторской карьеры. Я понял, что важно не то, что с нами случается, а то, как мы поступаем в данной ситуации. Я осознал необходимость любить свое занятие. Я также понял, что быть банкротом — паршиво.

Я ненавидел банкротство. Меня бесило, что мою машину пришлось продать. Я терпеть не мог продавать свое имущество каждые выходные на импровизированном аукционе, чтобы получить необходимую сумму и заплатить за дом, поддержать материально своего ребенка и купить еду. Я был похож на того парня, который продал все, что у него было, кроме велосипеда, на котором не было руля и сиденья. Парень натер себе задницу и не знал, куда повернуть.

Это было началом моего путешествия — путешествия, которое заставило меня моментально отреагировать и изменить свое финансовое положение. У меня просто не было времени ждать, пока дела сами собой пойдут на лад. Мне нужно было действовать самому. Мне нужно было изменить весь курс своей жизни, чтобы добиться финансовой стабильности. Мне нужно было учиться. Нужно было менять привычки. Мне нужно было исправить все сферы своей жизни, чтобы улучшить положение.

Материальное положение — это ключ ко всей этой истории, оно не наладится до тех пор, пока не наладится вся ваша жизнь. Так что прежде чем начать рассказывать о том, как разбогатеть, я хочу вас предупредить, что эта глава в большей степени о вас, а не о деньгах. Видите ли, я до сих пор не очень-то разбираюсь в деньгах. Акции, инвестиции, программы сбережений, налоги — все это выше моего понимания и вне сферы моего интереса. Сейчас я плачу другим, чтобы они управляли моими деньгами. Это не моя специальность. Я сам — это моя специальность. И я знаю, что когда я все делаю правильно, деньги приходят в мою жизнь самыми разными способами.

**КАК ЗАРАБОТАТЬ БОЛЬШЕ ДЕНЕГ**

Если вы не фальшивомонетчик и не член правительства, то, скорее всего, вы не делаете деньги. Вы их зарабатываете. Странно, но очень часто мы забываем этот очевидный факт. Мы говорим: “Я собираюсь делать деньги”. Забудьте об этом. Вместо того, чтобы заявлять, что вам нужно сделать деньги, задайте самому себе вопрос, как вы можете послужить другим, чтобы заработать больше денег.

Джим Рон утверждает на своих семинарах, что люди зарабатывают пять долларов в час потому, что они предоставляют услуги, которые стоят пять долларов, и это занимает ровно час, чтобы выполнить эту работу. Люди зарабатывают пять тысяч долларов в час потому, что они предоставляют услуги, стоимость которых составляет пять тысяч долларов, и чтобы выполнить эту работу им придется потратить ровно час. Почему же существует такая огромная разница между тем, сколько зарабатывают разные люди? Дело вовсе не в одном часе, дело в том количестве служения, которое каждый вкладывает в один час работы.

Нам всем платят за служение. Но не стоит путать служение с тяжким трудом. Вы можете вкалывать как проклятый, но при этом очень мало зарабатывать. Дело вовсе не в том, сколько пота вы проливаете, чтобы увеличить количество нулей в зарплатном чеке, хотя, конечно, всем нам не мешало бы потеть больше. Когда я ехал по улице, то видел мужчину, который покрывал глиной крышу одного дома в середине августа, в Аризоне. Температура была за 30° по Цельсию. Это была действительно тяжелая работа. Я видел это сам. Но я знаю, что он не много получает за свою работу. Тяжелая работа утомляет вас, но не обязательно делает богатым. Но если ваша работа служит другим людям лучшим образом, то она сделает вас богатым.

Подумайте о том, как вы можете улучшить жизни других людей: ваших клиентов, босса, семьи, друзей, даже незнакомцев. Начните думать о своей работе как о служении, а не просто как об отработке рабочих часов. Начните концентрироваться на служении и на том, как вы можете постоянно улучшать жизнь тех, с кем работаете. Делайте это, и вы будете удивлены, насколько лучше будете относиться к себе, своей работе и людям, которым служите. Плюс, у вас появится больше денег.

**Делайте больше, чем от вас ожидают.** Скоро вам будут платить за вашу работу больше. Некоторые, однако, не хотят так поступать. Именно поэтому у вас мало денег. Вы с неохотой делаете хотя бы на одно действие больше, чем предполагает ваша зарплата и ваши обязанности. И вас еще удивляет, почему другие люди получают повышение по службе? Вы шутите? Почему вы удивляетесь, когда другим платят больше за то, что они делают больше? Неужели вы бы не вознаградили человека, который не только выполнил свою работу, но и приложил дополнительные усилия? Конечно, вы бы тоже вознаградили его. К слову, эти самые дополнительные усилия — редкое явление.

**Выработайте правильное отношение к деньгам.** Как вы относитесь к деньгам? Вам не безразличны деньги, осознаете вы это или нет. Вероятно, это безразличие — следствие родительского влияния. Его также сформировало социальное окружение, культура, географическое место проживания, образование, возраст и много-много других важных и не очень событий и факторов, которые все вместе образовали ваш жизненный опыт и ваше отношение к деньгам. Иногда говорят об образе мышления процветающего или бедного человека.

Образ мышления процветающего человека основывается на вере в то, что вселенная предоставляет более чем достаточно благ вам и всем другим людям, чтобы быть обеспеченным во всех сферах жизни. С осознанием этого приходит чувство комфорта, ведь вы уверены, что не обеднеете, если кто-то возьмет немного от вашего изобилия.

С другой стороны, человек с сознанием бедности верит в нехватку и ограничения. Он мучается страхом, ведь, согласно его убеждениям, если один побеждает, то другой должен проиграть. Он верит, что все изобилие, включая финансовое, имеет свои границы.

Вне зависимости от того, какое сознание вы имеете, именно ваша глубоко укоренившаяся вера в богатство или бедность определяет то, сколько денег вы на данный момент зарабатываете. Отношение к деньгам и людям, у которых они водятся, определяет точную сумму, которая есть у вас на данный момент.

**Смейтесь над богачами, и вы точно не станете одним из нас.**

**Его преподобие Айк**

Так какое же у вас отношение к деньгам? Вы не знаете? Загляните в свой кошелек, и вы поймете, как вы относитесь к деньгам.

Есть очень простой способ узнать, как вы относитесь к деньгам. Что вы чувствуете, когда тратите их? Я не имею в виду ситуацию, когда вы покупаете всякие безделушки. Я имею в виду то, как вы делаете необходимые закупки продуктов, оплачиваете счета, налоги и подаете милостыню. Вы оттягиваете момент выплат до последней минуты, потому что вам трудно расстаться с денежками? С неохотой платите налоги, жалуясь каждую минуту на то, как это несправедливо? Если вы с трудом расстаетесь с деньгами, то у вас будут проблемы и с тем, чтобы их получать. Деньги приходят и уходят к вам с одинаковой легкостью.

**Деньги приходят и уходят с одинаковой легкостью**

Когда вам приходит счет, оплатите его с улыбкой. Не нужно расстраиваться по этому поводу. Не нужно жаловаться, когда, открывая почтовый ящик, вы видите счета. Радуйтесь, что вы — преуспевающий человек, у которого есть деньги, чтобы заплатить по счетам.

“Но мне не хватает денег, чтобы заплатить по счетам. Как же мне радоваться?”

У всех нас есть счета, даже у богатых людей. Точнее, особенно у богатых. Не стоит думать, что, зарабатывая много денег, вы автоматически освободитесь от необходимости платить по счетам. Богатые люди должны решать те же денежные вопросы, что и бедные. У них столько же счетов, только в них больше нулей. Денежные обязательства — это неотъемлемая часть жизни. Так что нытье не сделает вашу жизнь проще. Оно может только усложнить ее. Жалобы по поводу денег лишь отпугнут их от вас. Почему это деньги должны стремиться в жизнь человека, который постоянно жалуется на них? Кстати, именно вы создали эти счета, и это ваша обязанность — оплатить их. Охотно. С удовольствием. Вовремя.

Платите свои налоги с энтузиазмом. Что, здесь я уже перегнул палку? Это уже слишком — просить платить налоги с энтузиазмом? Но я готов поспорить, что вы с энтузиазмом наслаждались теми благами, которые обеспечивают налоги: улицы, полиция, пожарная безопасность и т.д. Конечно, правительство вряд ли потратит деньги так же, как это сделали бы вы. Я не поддерживаю все правительственные программы. В них так много коррупции, пустых трат и элементарной глупости, но с этим лучше бороться на выборах, голосуя за достойных кандидатов, а не уклоняясь от налогов.

Кстати, когда вы платите налоги, это значит, что у вас есть доходы. Чем больше налоги, которые вам нужно заплатить, тем выше ваши доходы. У меня был такой год, когда мне не нужно было платить налогов. Знаете почему? Потому что я ничего не заработал. И уж поверьте мне, проще заплатить налоги на заработанные деньги, чем не платить налогов на отсутствующие доходы.

**Тратьте деньги легко.** Может показаться, что это не проблема для большинства людей, однако вы ошибаетесь.

**Почти каждый знает, как зарабатывать деньги, но лишь один на миллион человек знает, как их тратить.**

Генри Дэвид Торо

Тратьте деньги с радостью. Не нужно трястись над ними, нужно ими наслаждаться. Именно для этого они и существуют. Конечно, сначала нужно заплатить по всем счетам и выплатить все долги. Вы должны делать сбережения и инвестиции, делиться с другими, но вы также должны и радостно тратить определенную сумму. Джон Рендолф Прайс сказал: “Позвольте своим деньгам циркулировать. Откладывая их на черный день, вы приближаете его наступление”.

Помните: деньги приходят к вам точно так же, как и уходят от вас. Если вам трудно разжать руку и расстаться с определенной суммой, то вам так же трудно будет раскрыть ладонь и принять в нее новую сумму.

“Но ведь сегодня все так дорого!”

Проблема не в дороговизне вещей, а в том, что вы их себе не можете позволить. Не нужно ныть о дороговизне товаров. Вы ничего с этим не можете поделать. Тем не менее, от вас зависит, сколько вы зарабатываете. Именно поэтому вы и ноете, правда? Вы недовольны тем, сколько денег зарабатываете, но вините в этом цены? По-вашему, это имеет хоть какой-то смысл? То, что вы так мало зарабатываете, — это ваша вина. Исправьте положение дел, и вам будет наплевать на цены.

“Но как?”

Внимание. *Сначала поверьте в то, что вы заслуживаете больше денег.*

Когда вы поверите, что заслуживаете больше, то вы и зарабатывать начнете больше. Опять-таки, обращайтесь внимание на свои высказывания. Когда я был банкротом, то написал следующее заклинание процветания. Я всегда носил его с собой и читал себе как минимум пятьдесят раз в день. Я до сих пор ежедневно его перечитываю.

---

#### ЗАКЛИНАНИЕ ПРОЦВЕТАНИЯ

*Я живу в мире изобилия! Я богат и с каждым днем становлюсь еще богаче! У меня достаточно денег, чтобы заплатить за все, что мне нужно, в любое время. Мой карман всегда набит деньгами. На моем банковском счету достаточно денег, чтобы заплатить по всем счетам. У меня есть больше, чем необходимо. Деньги приходят ко мне легко! У меня избыток денег. Поскольку я их ожидаю, изобилие и успех приходят ко мне. Деньги поступают ко мне из разных источников. Куда бы я ни пошел, везде будут люди, желающие сделать мне добро. Моя почта и мой телефон — это каналы, через которые ко мне поступают хорошие новости и богатство. Мой ежедневник всегда полон радостных и захватывающих событий. Я говорю слова любви и мудрости. Я служу другим. Я готов к любым способам служения другим. Я свободно и с любовью делюсь тем, что у меня есть. Я всегда благодарен!*

---

Эти простые слова помогли мне. Они и сейчас мне помогают. Я верю, что они могут помочь и вам. Они помогут вам поверить в мир изобилия.



## Во что надо верить

Когда вы работаете, то должны верить в компанию, на которую работаете, в ваших клиентов и в самого себя. То, что вы делаете, служит на благо другим. Чем больше вы верите в свое занятие и чем больше вы стараетесь вложить служения в свою работу, тем лучшим профессионалом вы станете и тем больше вам будут платить.

Верьте в компанию, на которую вы работаете. Если не получается, то увольтесь и наймитесь к тем людям, в которых вы верите.

Верьте в своих клиентов, ведь они владеют деньгами. Как сказал Эрл Найтингейл: “Все деньги, которые вы когда-либо заработаете, сегодня находятся у других людей”. Эти “другие люди” — ваши клиенты. Не нужно говорить, что у вас нет клиентов, они есть у всех. Вы можете называть их покупателями, пациентами, вашей аудиторией или сотрудниками, но у нас у всех есть люди, которым мы служим, и мы должны в них верить. Мы также должны хорошо о них отзываться. Помните, что у них находятся деньги, которые сделают вас богатым. Если вы будете плохо к ним относиться или о них отзываться, то они вряд ли захотят поделиться с вами своими деньгами.

Любите свое занятие, и деньги придут к вам.

“Но мое любимое занятие не так уж хорошо оплачивается!”

У вас есть два пути. Первый: сделайте все, что в ваших силах, чтобы полюбить ваше нынешнее занятие. Я уже говорил об этом, но чувствую необходимость повториться, потому что многим людям не нравится занятие, которым они зарабатывают себе на жизнь. Взгляните на свою работу с новой перспективы. Вспомните, что первоначально привлекало вас в этой профессии. Напомните себе, сколько радости она приносила вам, когда вы только начали. Может, вам нужно напомнить себе, что вам нравится в вашей нынешней работе. Напишите список позитивных аспектов вашей работы. Записывайте все, что приходит вам в голову. Если вы будете честны с собой, то, я готов поспорить, вы найдете массу позитивных моментов в своей работе. Просто перестаньте выискивать недостатки и сконцентрируйтесь на достоинствах.

Если вы были честны с собой и не нашли в своей работе решительно ничего, заслуживающего любви, то второй путь — это уволиться с нынешней работы, чтобы иметь возможность заниматься тем, что вы любите. Только, пожалуйста, не нужно говорить, что вы любите смотреть телевизор и пить пиво весь день. Не нужно глупых шуточек, потому что мы подошли к серьезному вопросу. Вы хотите зарабатывать больше денег, и я пытаюсь вам в этом помочь. Кстати, просмотр телепередач и поглощение пива никому не служит, а ведь вам платят за служение. Оставить свою нынешнюю работу — это серьезный шаг. Это отнюдь не означает прийти завтра в офис и с порога заявить: “Я ненавижу эту работу и поэтому увольняюсь”. Не нужно писать мне жалобы на то, что вы так поступили, а теперь прозябаете в нищете. Будьте разумны.

Во-первых, найдите то, что вы любите делать. У вас есть какие-то способности в этой области? У вас есть страсть к этому делу? Имеют ли люди, занимающиеся этим делом, такое положение, о котором вы мечтаете? Если вы ответили “да” на все эти вопросы, обдумайте возможные для вас варианты. Убедитесь, что период смены работы не причинит вреда ни вам, ни вашей семье, и действуйте. Хорошо, когда вы занимаетесь любимым делом, но при этом ваши близкие не страдают от этого.

Я получаю множество звонков, писем и сообщений по электронной почте от людей, которые хотят заниматься тем же, что и я: быть профессиональными ораторами. Я никого из них не пытаюсь воодушевить. Я не говорю этим людям, что им стоит попробовать. Если человек действительно чего-то хочет, то не имеет никакого значения, что ему или ей скажут по этому поводу. Я спрашиваю только, есть ли у них талант для того, чтобы сделать ораторскую карьеру делом своей жизни. У большинства из них его нет. Они думают, что он есть, но у них недостаточно способностей, чтобы делать это профессионально. Многие люди умеют играть на фортепиано. Но лишь немногие могут заработать этим себе на жизнь. Многие могут петь и делают это довольно неплохо, но лишь единицы могут сделать пение делом своей жизни. Вы можете произносить хорошие речи, однако у вас не получится заработать деньги и обеспечить себя, занимаясь этим ремеслом. Убедитесь, что у вас есть талант в той области, в которой бы вы хотели работать, причем в достаточной

мере, чтобы вам за это платили хорошие деньги. Если же у вас недостаточно таланта, пусть это будет вашим хобби.

**Когда соединяются любовь и умение, получается шедевр.**

**Джон Раскин**

Вы можете любить что-то, но без умения вы не создадите шедевра. Вы лишь создадите ложные надежды, которые приведут к разочарованию, если вы попытаетесь заниматься этим профессионально.

**БУДЬТЕ БЛАГОДАРНЫ ЗА ТО, ЧТО ВЫ УЖЕ ИМЕЕТЕ**

**Первый шаг на пути отказа от сознания бедности включает в себя благодарность за то, кем вы являетесь, и за все, что вы имеете.**

**Доктор Уэйн Дайер**

“Но я не так уж много имею, за что же мне быть благодарным?”

Просто будьте благодарны за то, что все есть так, как есть. Это не значит, что вы полностью удовлетворены нынешним положением вещей, это просто значит, что вы благодарны за то, что есть, ведь все могло бы быть и хуже. Это хоть немного помогает? Мне нравится, что об этом сказал Зиг Зиглар: “Чем больше вы благодарны за то, что вы имеете, тем больше у вас будет того, за что вы благодарны”.

“Но ведь у меня дела действительно обстоят ужасно!”

Это нестрашно, у меня тоже были тяжелые времена. Я был разведен, одинок, несчастен и беден. Я позволил чувству вины завладеть собой и сделать из меня жертву. Я ненавидел свою работу, испытывал денежные затруднения, потерял близких мне людей, принял несколько неудачных решений, унизил себя, говорил неприятные, глупые вещи любимым людям, наломал дров со своим браком и с детьми. И это далеко не все. Ну что, похоже, что моя жизнь сильно отличается от вашей? Или от чьей-то другой? Сомневаюсь. Дело в том, что все это случается абсолютно с каждым. Все мы ведем себя как идиоты время от времени. Просто так обстоят дела. Так что нет ничего необычного в том, что у людей

случаются неприятности. Необычно то, что мы можем преодолеть свои проблемы. Эту фразу так часто говорили, что она уже стала клише: *Важно не то, что с вами случается, а то, что вы с этим делаете.*

Вот вам хорошее упражнение. Да, нужно будет написать еще один список. Дело в том, что, когда вы что-либо записываете, вам удастся посмотреть на вещи с правильной перспективой. Так что вперед. Напишите список того хорошего, что происходит с вами. Так и назовите его: “Список всего хорошего, что происходит со мной”. Не старайтесь ничего приукрасить. Запишите первое, что приходит вам в голову. Не нойте и не говорите, что все это пустая трата времени, потому что “со мной никогда ничего хорошего не происходит”. Конечно, происходит. Вы ведь купили эту книгу. Значит, у вас было достаточно денег для этого. Так и запишите: “У меня достаточно денег, чтобы купить несколько хороших книг”. Вероятно, это значит, что у вас есть работа. Запишите и это. Даже если это работа, которая вам не нравится, и которую вы собираетесь оставить. У некоторых нет и нелюбимой работы. Двигайтесь дальше. Вы читаете книгу, а это значит, что вы можете видеть. Запишите это. Вы не стоите, ведь так? Следовательно, у вас есть стул. Запишите это. Вы не в темноте, так? Тогда у вас есть электричество. Запишите.

“Стоп! Это уже глупо!”

Да! Вы правы. Я лишь хочу вам показать, как просто замечать вещи, которые происходят с вами в этот самый момент. Жизнь — это не сплошное разочарование.

С этого момента начните писать о более крупных вещах. Например, запишите в свой список здоровье. Или вашу машину. Даже если это дребезжащая колымага, запишите и ее. Нужно подумать, не так ли?

Теперь пишите самостоятельно. Закройте эту книгу и пишите. Когда закончите, вернитесь на эту страницу. Эта книга не принесет пользы, если вы не будете выполнять ту работу, о которой я вас прошу. Так что закройте книгу и напишите список.

**Когда кто-то жалуется, что ему всего не хватает, то знайте, что он просто не выразил необходимую благодарность за то, что он уже имеет.**

**Лоуэлл Филлмор**

**ИЗУЧАЙТЕ ИЗОБИЛИЕ**

Как узнать, что стоит читать? Найдите те книги, которые читают процветающие люди, и прочтите их. Просто, да? Нет никакого смысла в том, чтобы читать книги, которые читают бедные люди.

Прочтите пару книг о вкладах и инвестициях. Есть много хороших книг о том, как распоряжаться деньгами. Расспросите людей, занимающихся инвестициями. Найдите кого-то, кому вы доверяете и у кого есть сведения о людях примерно вашего положения. Однако убедитесь, что этот человек имеет больше денег, чем вы. Никогда не доверяйте деньги тому, у кого их нет. Мне часто звонят брокеры, которые хотят работать со мной, и я всегда спрашиваю у них, сколько они получают. Они не любят этот вопрос, но если они хотят работать со мной, им приходится отвечать. Если они зарабатывают меньше, чем я, то я отказываюсь иметь с ними дело. Никогда не позволяйте бедному человеку объяснять вам, как стать богатым. (Это предложение вы можете подчеркнуть красным карандашом!)

**ДЕЛИТЕСЬ СВОИМИ ДЕНЬГАМИ С ДРУГИМИ**

Регулярно делитесь тем, что у вас есть. Пожалуйста, не нужно мне рассказывать, будто у вас мало денег, чтобы ими делиться. Конечно, это не так. Даже если у вас их совсем чуть-чуть, у вас все еще есть чем поделиться. Регулярность — это тоже ключ. Пусть это станет вашей привычкой — жертвовать организациям, которые заботятся о неимущих. Когда вы получаете деньги, отдайте немного. Делайте так всегда. Это действительно работает. Чем больше вы отдаете, тем больше у вас будет денег, чтобы отдавать. Это невероятно, но факт.

**Кто отдает и делится без страха обеднеть, тот всегда будет жить в достатке.**

**Уинифред Хаусманн**

**ВСЕГДА НОСИТЕ С СОБОЙ ТЯЖЕЛЕНЬКУЮ ПАЧКУ И ЖИВИТЕ ЛЕГКО**

Я всегда ношу с собой около тысячи долларов наличными. Зачем? Чтобы чувствовать себя комфортно. Вы думаете, что я чувствую дискомфорт, не имея в кармане этих денег? Вовсе нет. Я вполне могу обойтись без них. Я полон уверенности, но все же мне нравится иметь при себе тысячу баксов. Бывают случаи, когда я произношу неудачную речь (поверьте мне, такое со мной случается время от времени), и в таких случаях я всегда могу засунуть руку в левый карман и пощупать большую пачку денег. Это успокаивает меня, и я знаю, что все в порядке, и что нет ничего страшного в том, что речь вышла не очень удачной, ведь у меня в кармане лежит тугая пачка денег.

“Эх, Ларри, у меня нет лишней тысячи долларов, чтобы носить ее в кармане”.

Это не обязательно должна быть тысяча. Поверьте мне, когда я начал эту практику, то у меня тоже не было тысячи в кармане. Вы можете начать с любой суммы денег, которая позволяет вам почувствовать дискомфорт. Да, я сказал *дискомфорт*. Если эта сумма не заставляет вас чувствовать хотя бы небольшой дискомфорт, то у вас не возникнет искушения хвастаться. Это очень неплохое упражнение. Вам необходимо чувствовать небольшое самодовольство, но не по отношению к миру, а по отношению к самому себе. Это небольшой кирпичик в построении вашего изобилия. Я начал с сотни. Потом перешел на две, потом на пять и т.д. Вы можете начать с двадцати долларов или с пятидесяти. С какой суммы вы начнете — не важно, главное, чтобы у вас в кармане водилось немного наличных. Немного лишних денег в кармане дает вам некоторую свободу. Они позволят вам не ограничивать себя, когда, скажем, обед будет стоить больше, чем вы ожидали. Или когда вы набредете на распродажу и вам понравится какая-то вещица, вы спокойно сможете ее купить. Кстати, дело тут не в том, чтобы тратить деньги, ведь как только вы их потратите, вам нужно будет восполнить эту сумму. Дело в том чувстве, которое вы испытываете, имея при себе эти деньги.

Для меня эта пачка долларов символизирует то, что бедный мальчишка, который вырос в Маскоги, штат Оклахома, на улице Раунд-Ап Клуб и должен был выращивать цыплят и собирать пустые бутылки,

чтобы получить хоть немного карманных денег, остался в прошлом. Это напоминание о том, что я сделал, чтобы стать тем, кто я есть. Эти деньги напоминают мне о том времени, когда я был банкротом и потерял все, а также о том, чего мне стоило снова стать на ноги. Эти деньги символизируют свободу от прошлого. Это просто напоминание. Всем нам нужно напоминание о том, что мы выросли. Карман, полный купюр с портретом Бенджамина, — это мое напоминание.

Не говорите мне, что у вас платиновая карточка и вам не нужны наличные. Вы не правы. Это не одно и то же. Почти у всех есть платиновая карточка, даже у моего сына, и если он может позволить себе ее, то каждый может. Дело не в вашей покупательной способности. Дело в вашем сознании процветания.

Наличность — это идол. Всегда была им и всегда будет.

#### **КАК УЗНАТЬ, ЧТО ВЫ ЗАРАБАТЫВАЕТЕ ДОСТАТОЧНО ДЕНЕГ**

Вы не можете измерить свой успех количеством нулей. Никакой суммы не бывает достаточно. Единственный способ узнать, что вы заработали достаточно — это признать, что вы отдали все и сделали все, что в ваших силах. Только если вы сделали все, что в ваших силах, то этого будет достаточно.

Достаточно ли 250 тысяч долларов в год? Нет, если ваш потенциал — два миллиона баксов ежегодно. Если ваш потенциал — миллионы, а вы зарабатываете тысячи, то вы явно живете и работаете не в полную силу и не реализуете свой потенциал.

Достаточно ли 20 тысяч долларов в год? Это много, если вы приложили все усилия, служа другим. Вы служили наилучшим образом? Вы отдали все, что имели? Когда вы сделали все, что могли, отдали все самое лучшее и служили так, как умели, тогда то, что вы получили, — достаточная сумма.